

Elegant brengt vernieuwing op de energiemarkt

## “Energie zal nooit meer goedkoop zijn”

Steeds meer consumenten vinden vandaag de weg naar kleine energieleveranciers. Het tijdperk dat je een leven lang veroordeeld was tot slechts één leverancier lijkt hiermee definitief voorbij. Elegant is een van die nieuwe, kleine energieleveranciers. Gestart door twee studiegenoten, Maarten De Cuyper en Stijn Lenaerts. Vandaag laat Elegant een nieuwe wind door het energielandschap waaien. **Tom Demeyer**



© Christine Laureys

**Maarten De Cuyper:** “Groene stroom is de enige juiste keuze op lange termijn.”

In een land van reuzen komt het erop aan behendig, snel en verrassend uit de hoek te komen. In de aanpak van Elegant staan dan ook twee woorden centraal: eenvoud en transparantie. Maarten De Cuyper: “Samen met Stijn heb ik Elegant opgericht omdat wij het gevoel hadden dat er enorme opportuniteiten liggen in de energiemarkt. Wat wij als bescheiden speler willen leveren aan meerwaarde is vooral onze no-nonsense aanpak. Het ontbreekt de energiesector vandaag aan transparantie. Het kan een enorme toegevoegde waarde zijn wanneer je zegt wie je bent, wat je doet en wat je kan, en daar vooral niet in overdrijft. “Dat kan trouwens in veel sectoren verfrissend werken, denk ik. Onze website is dan ook heel eenvoudig, je kan meteen zien waar we voor staan, en je kan ons bereiken via chat, e-mail of je kan gewoon telefoneren naar ons kantoor. Papier is niet meer van deze tijd, mensen mailen, chatten en twitteren al jaren met elkaar, waarom dan ook niet met de energieleverancier? ”

Bij Elegant zal je dus geen onduidelijke promoties, ingewikkelde tarieven of loze beloften horen. “Bij ons is het simpel: we hebben één tarief voor groene elektriciteit en één voor gas. That’s all. En die is daarenboven dezelfde voor particulieren als voor de kleinhandel.”

Of die dan de goedkoopste is? “Misschien niet altijd, omdat we het spelletje van de tijdelijke promoties bewust niet meespelen. Wij zijn

zeker een van de goedkopere leveranciers: we vragen jaarlijks 40 euro inclusief BTW aan vaste kosten, en dan leveren we de energie aan groothandelsprijs. Dat is volgens ons de makkelijkste en meest transparante wijze om te werken, en deze prijsformule kunnen we jarenlang aanhouden.”

### Groene stroom

Elegant levert honderd procent groene stroom uit Vlaanderen. Dat betekent dat alle stroom geproduceerd wordt in duurzame productie-installaties. “Elegant is gegroeid uit GreenFe-  
ver, dat al vier jaar activiteiten ontwikkelt in de duurzame energiesector in Vlaanderen. Denk maar aan ons bekendste productiepark in Veurne, bij haar lancering in 2008 was dat het grootste zonnepark van de Benelux.”

De keuze voor groene stroom is niet toeval-  
lig. “Groene stroom is de enige juiste keuze op lange termijn, maar we moeten ons toch realiseren dat de energiemarkt van de toekomst er fundamenteel anders zal uitzien. Energie zal nooit meer goedkoop worden, ook al kosten zonneshijn en wind ons niets. Dat heeft niet alleen met de energieprijzen zelf te maken. Als je op een jaar duizend euro betaalt aan je elektriciteitsleverancier, dan betaal je slechts driehonderd euro voor elektriciteit en zeventienhonderd voor alle dingen die te maken met de distributie, toelevering, taksen en BTW...

De investeringen in het moderniseren van ons stroomnet zullen recht evenredig moeten zijn met de investeringen in groenestroomproductie. Beide zaken worden vandaag wel gefinancierd via de energiefactuur van gezinnen en bedrijven. We mogen dus niet zomaar de indruk wekken dat groene stroom per se goedkoper is.”

Onlangs hervormde de Vlaamse Regering het groenestroombeleid. “Dat is zeker een verdienstelijke poging. We hebben er lang genoeg op moeten wachten. Toch zijn er veel gemiste kansen. Zeker qua duidelijkheid en transparan-

gieprijzen tot eind 2012, die op federaal niveau beslist is. Dit is een mooi voorbeeld van hoe de verschillende overheden elkaar in de wielen rijden.”

Momenteel werkt Elegant met zeven werknemers. Of ze nog willen uitbreiden? “We zijn nu enkele maanden actief bij de particulieren en kmo’s. We hebben geen schrik om te groeien, maar het zal op een duurzame manier moeten gebeuren, zeker niet ondoordacht. We zijn vandaag heel flexibel, met een extreem eenvoudig aanbod, en dat wil ik liefst zo lang mogelijk zo houden.”

## “Wij spelen het spelletje van tijdelijke promoties bewust niet mee”

De Vlaamse groenestroomdoelstellingen werden verhoogd, en dat is zeer positief, maar groene stroom wordt gesubsidieerd via de energiefactuur. Het verhogen van die doelstelling zal dan ook leiden tot een verhoging van de groenestroombijdrage op uw energiefactuur. Concreet mogen wij als leverancier dan uitleggen waarom we een verhoogde factuur uitsturen, terwijl het helemaal onze beslissing niet is. “Bovendien overlapt de verhoging van de Vlaamse groenestroomdoelstelling – vanaf begin 2012 – met de bevroering van de ener-